



Cómo Fijar sus Tarifas

en su Guardería Infantil en el Hogar

Folleto #14

Niños Sanos, Familias Sólidas, Comunidades Solidarias

¿Cuánto Debo Cobrar?

Lo que usted cobra por el cuidado infantil depende de varias cosas:

- Los servicios que usted proporcione.
- “La tarifa usual” establecida en su comunidad.
- El nivel de ingresos de sus posibles clientes. La parte desafiante es equilibrar sus necesidades financieras con lo que los padres están en condiciones de pagar.

¿Qué Ingresos Necesita Usted?

Para hacer esta determinación, hágase las siguientes preguntas: ¿Cuáles son mis gastos? ¿Tengo otras fuentes de ingresos? ¿A cuántas personas mantengo? ¿Cuántas horas al día o cuántos días de la semana quiero operar mi negocio? Sobre todo, asegúrese de garantizarse a usted mismo un salario para vivir decorosamente. Usted está proporcionando un servicio profesional valioso, y tiene derecho a que se le pague como corresponde - ¡usted no es simplemente una niñera!

Cómo Determinar los Gastos de su Negocio

Asegúrese de que sus tarifas cubran los gastos constantes. Entre éstos se incluyen los gastos directos del negocio de cuidado infantil, las cuotas legales y de impuestos, los comestibles, los artículos del hogar y otros gastos relacionados.

Alimentos para los Niños: Decida qué comidas proveerá: ¿desayuno, almuerzo, cena, dos bocadillos? Las comidas más comunes que se proporcionan son el almuerzo y dos bocadillos. Si un programa de alimentos le reembolsa estos gastos a usted, es posible que pueda reducir los cargos a los padres, pero usted no puede cobrarles a los padres adicionalmente por la comida.

Juguetes y equipo: Piense en los costos para comenzar a operar su establecimiento, como cunas, juguetes con ruedas, juegos pequeños, libros, juguetes, asientos infantiles de seguridad para autos y equipo para jugar al aire libre. Incluya en el presupuesto gastos para la reparación y el reemplazo de estos artículos, y considere si los artículos nuevos o los usados son una mejor inversión. Asegúrese de conservar sus recibos.

Artículos: Considere una variedad de artículos (necesarios) para su plan de estudios: papel, pintura, arcilla, lápices, plumas, arena y arte. Artículos médicos y para el hogar como extinguidores de fuego, papel higiénico, detergente, primeros auxilios, desinfectante, servilletas, toallas de papel, pañuelos desechables (Kleenex®), jabón líquido para lavarse las manos, pañales y toallitas húmedas. Todos estos artículos necesitan incluirse como gastos del negocio.

Otros gastos del negocio: Es posible que usted tenga gastos adicionales como: publicidad, salarios de substitutes,

educación, entrenamiento, cuotas de asociación, millaje, seguro, cuotas legales y de impuestos. Los proveedores en guarderías infantiles en el hogar, con licencia para cuidar de 12 a 14 niños, necesitan incluir en el presupuesto los costos, prestaciones e impuestos sobre la nómina de pagos del personal.

Gastos relacionados: Es posible que los gastos normales de la familia aumenten debido al negocio de cuidado infantil. Es posible que entre éstos se incluya el mantenimiento de la casa, como pintura, jardinería o servicios de limpieza. Una parte de los costos de la renta, servicios públicos o teléfono deben incluirse como un gasto del negocio, al hacer el presupuesto.

¿Debe Usted Cobrar una Tarifa Fija o Flexible?

Usted puede cobrar una tarifa semanal fija o flexible. Una tarifa fija es apropiada para un niño al que se le cuida a tiempo completo. La misma tarifa puede cobrarse, independientemente de que el niño esté o no ausente en un día en particular. Para los niños en edad escolar que vienen a la guardería únicamente por las tardes o para los niños que vienen de manera irregular, es posible que sea preferible una tarifa por hora. Una tarifa diaria podría aplicar a los niños que vienen únicamente ciertos días, como por ejemplo los lunes, martes y viernes. Además, es posible que usted agregue tarifas adicionales por servicios adicionales, como por ejemplo alimentos especiales para un niño en particular y una tarifa más alta por “horas extras”, cuando los padres lleguen tarde para recoger a su niño al final del día.

Consideraciones Importantes

Preferencia de los Padres: Los padres buscan el mejor cuidado infantil. Sin embargo, “mejor” tiene un significado distinto para cada familia. Aunque usted necesita desarrollar un programa que proporcione un lugar saludable, seguro y sin peligros para los niños, también debe determinar qué métodos utilizará para disciplinar o para enseñar a ir al baño por sí solos. ¿Qué planes de estudio o actividades de aprendizaje utilizará usted? ¿Tiene usted mascotas? ¿Proporciona usted un ambiente libre de humo? ¿Proporciona usted transporte? ¿Qué comidas y/o bocadillos se proporcionarán? ¿A qué horas abre usted para ofrecer servicios de cuidado infantil? ¿Proporcionará usted horarios de cuidado infantil para las familias que trabajan o estudian durante las noches, los fines de semana o por las noches? Todos estos factores afectan el que los padres elijan o no sus servicios o los de alguien más. Descubra lo que los padres buscan, y entonces decida si usted quiere proporcionar esos servicios.

Inscripción: Al planificar un presupuesto para la operación de su negocio de cuidado infantil, recuerde que no siempre estará lleno a capacidad.

Ausencias: Las enfermedades, los días feriados y las vacaciones familiares son hasta cierto punto predecibles. Usted puede planificar para éstos con anticipación, al incluir políticas claras sobre si los padres pagarán por estos días, en su contrato escrito de servicios.

Vacaciones del proveedor: Además, su propio tiempo de vacaciones puede planificarse e incluirse en su presupuesto. Sea claro acerca de los días que estará cerrado el programa de cuidado infantil. Si usted planea cerrar su hogar, estos días deben incluirse como un gasto cubierto por sus ingresos anuales.

Cambios en la situación de la familia: El desempleo, horarios escolares, cambios de residencia, divorcio o enfermedad no pueden anticiparse fácilmente, y a menudo provocan que los niños se marchen con aviso de muy poca anticipación. Determine cuánto tiempo de notificación (por ejemplo una semana) necesitará en estos casos. Dése usted mismo algo de tiempo para llenar el lugar vacante. Asegúrese de llamar a *Child Action, Inc.*, al (916) 369-0191 ó a la línea de actualizaciones de los proveedores, las 24 horas del día, al (916) 369-3360, cuando usted tenga lugares vacantes.

Los Lugares Vacantes Dependen de Varios Factores

Necesidad en la comunidad: Asegúrese de que sus servicios se ajusten a las necesidades de su comunidad. ¿Hay familias con niños pequeños o es una comunidad para personas mayores? ¿Hay crecimiento a largo o a corto plazo? ¿Trabajan los padres en su vecindario? ¿Van a la escuela? ¿Cuántos años tienen sus niños? ¿Necesitan cuidado para bebés? ¿Para niños pequeños? ¿Para niños en edad preescolar? ¿Para niños en edad escolar? ¿Cuántos proveedores ofrecen sus servicios actualmente a esta comunidad? En algunas áreas del condado, los proveedores están llenos a capacidad y mantienen listas de espera, mientras que en otras áreas, los proveedores siempre tienen lugares vacantes.

Capacidad para pagar: Aunque es posible que haya una necesidad de cuidado infantil en su comunidad, posiblemente los padres estén usando arreglos informales, a causa del costo. Es posible que simplemente no tengan el dinero para pagar por los servicios de cuidado infantil. Existen programas

en Sacramento, que pagan el costo de cuidado infantil a las familias de bajos ingresos. Familiarícese con estos programas y refiera a los padres que necesiten ayuda. Si le gustaría obtener más información, visite el sitio de Internet de *Child Action, Inc.* en: www.childaction.org.

Políticas sobre el pago: Decida cuándo espera usted que se le pague. Es posible que quiera ajustarse al programa de pago de los padres. ¿Se les paga a la mayoría de ellos mensualmente, dos veces al mes o semanalmente? Por otro lado, usted no debe preocuparse si se le necesita pagar más regularmente, a fin de cumplir con el pago de facturas y otros gastos de cuidado infantil. El pedir que se le pague a principios del mes o al comienzo de la semana es definitivamente razonable.

Si un padre tiene más de un niño en su programa, usted podría ofrecerle una tarifa más baja por el segundo niño. Si usted cree que algunos padres en su programa tienen dificultades para pagarle sus tarifas, podría establecer una tarifa de descuento o desarrollar una "escala descendente de tarifas", según los ingresos. Cualesquiera que sean las políticas que usted desarrolle, asegúrese de ofrecérselas de igual manera a todos sus padres. Recuerde que usted no puede cobrar más por los niños con necesidades especiales.

Cómo cambiar sus tarifas: Si usted cree que es necesario cambiar sus tarifas, es mejor darles a los padres el tiempo suficiente para que ajusten sus propios presupuestos. Elija un día cada año, para evaluar su situación financiera, y haga sus cambios entonces. Esto podría ser el 1° de enero de cada año, o al comienzo del semestre escolar. Infórmeles a los padres por escrito cuándo y por cuánto cambiarán las tarifas. Es muy importante que sus políticas con respecto a las tarifas sean claras y que funcionen para usted. Muchos malentendidos pueden evitarse, si usted especifica sus políticas por escrito, y firma un acuerdo por adelantado, con cada uno de los padres. Para obtener más información sobre contratos, llame a *Child Action, Inc.*, al (916) 369-0191.

Secciones de este artículo se volvieron a imprimir del Manual de Guarderías Infantiles en el Hogar, "Cómo Fijar sus Tarifas" de Dan Belim, *California Child Care Resource and Referral Network*, y de la Guía de Impuestos elaborada por *California Federation of Family Day Care Association, Inc.*

TARIFAS PROMEDIO PARA SERVICIOS DE CUIDADO INFANTIL A TIEMPO COMPLETO EN EL CONDADO DE SACRAMENTO – 2008

GRUPO SEGÚN LA EDAD	TIEMPO COMPLETO DIARIAMENTE	TIEMPO COMPLETO SEMANALMENTE	TIEMPO COMPLETO MENSUALMENTE	TIEMPO PARCIAL POR HORA	TIEMPO PARCIAL SEMANALMENTE	TIEMPO PARCIAL MENSUALMENTE
Nac. a 24 Meses	31.17	139.60	569.66	5.45	117.56	461.88
2 – 5 años	28.10	129.75	528.23	5.14	94.88	387.59
Edad escolar	23.99	112.94	457.39	4.50	76.91	323.65

Guarderías Infantiles en el Hogar para el Condado de Sacramento – Tasas promedio – Encuesta sobre las Tarifas en el Mercado Regional, del Departamento de Educación de California, del Condado de Sacramento del 2006